

ANSPRECHPARTNER:

Ines Nimpsch

Einkauf & Key Account Management

Telefon: 040-300 51 147

E-Mail: einkauf@hamburg-tourismus.de

Kirsten Lindemann

Einkauf & Key Account Management

Telefon: 040-300 51 387

E-Mail: einkauf@hamburg-tourismus.de



HAMBURG REISEN FLEX | DAS VERANSTALTER-GESCHÄFTSMODELL

IHR HAMBURG REISEN FLEX-MODELL:

Hamburg Tourismus bietet zukünftig seinen Geschäftspartnern mit **Hamburg Reisen Flex (HHR Flex)** ein neues, flexibles Veranstaltermodell ohne verhandelte Raten und ohne fest vereinbarte Kontingente an.

Über den Channel- oder den T-Manager stellen Sie uns **tagesaktuelle Logisraten** zur Verfügung.

Details:

Unser System TOMAS zieht einen für das Veranstaltergeschäft üblichen Abschlag in Höhe von 20% inklusive Mehrwertsteuer ab und rechnet einen mit Ihnen individuell vereinbarten Frühstücksanteil hinzu. Hamburg Tourismus verkauft die

Rate immer inklusive der HamburgCARD, so dass der Einkaufspreis nicht transparent ist.

Für die Ratenpflege wird die derzeitig hinterlegte **Standardrate** genutzt.

Um eine besonders attraktive und marktgerechte Rate anbieten zu können, sollte es sich vorzugsweise um eine **Rate mit Sonderkonditionen** (wie z.B. eine Hot Deal Rate) handeln.

Standardrate

(tagesaktuelle Rate exkl. Frühstück)

- **20% Abschlag** (inkl. MwSt.)
- + Frühstücksanteil (verhandelt)
- = HHR Flex Einkaufsrate

IHRE VORTEILE:

- Nutzung von tagesaktuellen Raten
- Keine fest vereinbarten Kontingente, wie sonst im Veranstaltergeschäft üblich
- Keine transparenten Endverbraucher-Raten
- Teilnahme an den Hamburg Tourismus Reisepaketen (z.B. Musicalpakete, Miniatur Wunderland Pakete etc.)
- Sie profitieren von unseren vielfältigen Marketingleistungen (Print, Webseite, Suchmaschinenmarketing, Newsletter)

- Die Berechnung der Systemteilnahme entfällt
- Sie haben keine Abrechnung mit dem Gast; diese erfolgt spätestens 10 Tage nach Abreise des Gastes über Hamburg Tourismus
- Die Buchung ist durch die Veranstalter AGB von Hamburg Tourismus abgesichert

IHRE AKTIONSMÖGLICHKEITEN:

Flexible Promotions:

Sie haben die Möglichkeit an flexiblen Promotions dauerhaft oder zeitweise teilzunehmen.

Feste Promotions:

Es werden feste Specials angeboten, die im Bereich Print, Webseite, Suchmaschinenmarketing, Newsletter besonders vermarktet werden. Für die Teilnahme an den Specials (Mindestaufenthalt drei Nächte) sowie an der Teilnahme des Specials Bahnhit (drei Übernachtungen inklusive Bahnanreise) ist ein Abschlag in Höhe von mindestens 25% erforderlich.

Dafür profitieren Hotels, die an Promotions teilnehmen von einer bevorzugten Darstellung in unserem Vakanzergebnis.

Wichtig:

Der zusätzliche Abschlag geht komplett zu Gunsten des Kundenendpreises!

IHRE ABRECHNUNG:

Der Hotelier erhält nach der Abreise des Gastes im 10-tägigen Rhythmus eine Abrechnung über die dem Hotelier zustehenden Beträge.





Hamburg Tourismus GmbH Wexstraße 7 20355 Hamburg